



OFFRE D'ALTERNANCE

Business Developer

A PROPOS DE C2A

C2A CARD est un établissement de paiement, agréé par la Banque de France (depuis 2012) facilitant la vie des professionnels du transport et ayant du personnel mobile en France et dans toute l'Europe. Depuis sa naissance, C2A a su se démarquer rapidement comme l'unique solution de paiement intelligente spécialisée dans la gestion des déplacements professionnels. Ce qui lui a valu d'être reconnue dans le classement "Champions de la croissance 2019, 2020 et 2021" par LES ECHOS.

Voir la vidéo de présentation <https://youtu.be/Z7Nchige-bw>

Descriptif du poste

Au sein d'une équipe de 3 personnes, encadrée par un Responsable de Vente, votre mission sera de prospecter, conseiller, négocier, et commercialiser, par téléphone, auprès d'une clientèle de professionnels, l'ensemble des solutions et services sur le territoire national.

Au sein de l'équipe Sales France pour qui vous assurez le soutien et développement commercial, vous serez principalement en charge de :

- Prospecter et développer par téléphone et avec l'aide d'outils digitaux un portefeuille de nouveaux clients,
- Renseigner et mettre à jour notre CRM
- Missions évolutives en fonction de votre autonomie et vos compétences,

Vous serez formé aux produits et aux méthodes de vente et de conseil, dès l'arrivée et tout au long de votre parcours dans l'entreprise. Vous développerez une compétence en B2B unique, vous permettant à terme d'évoluer au sein de C2A, dans la filière commerciale.

Profil

Sérieux(e) et organisé(e), vous savez faire preuve d'esprit d'initiative et d'autonomie dans votre travail. Vous êtes rigoureux(e), mais savez faire preuve d'adaptabilité et flexibilité. Votre pugnacité et votre excellent relationnel font de vous un collaborateur incontournable.

Les compétences attendues :

- Dynamisme commercial
- Sens du relationnel et directivité
- Travail d'équipe et autonomie
- Ténacité, Persévérance
- Appétence pour le digital

Les aptitudes :

- NEGOCIATION
- PROSPECTION
- SEDENTAIRE
- VENTE PAR TELEPHONE

Vous êtes passionné par le monde du digital et la relation client/vente, les challenges ne vous font pas peur ? Alors ce poste est fait pour vous !

Conditions

Lieu : Bidart (Siège France)

Type de contrat : Alternance ou Apprentissage

Date de début : Septembre 2021

Rémunération : basée sur le minimum légal (pourcentage du SMIC en fonction de l'âge et du dernier diplôme obtenu)

Avantage : Titres restaurant

