

Junior Business Developer

HealthToMarket (H2M) is een kersverse spin-off van Inovigate en QbD. We gaan zowel start-up, scale-up als bedrijven die nieuwe business opzetten helpen om een **commerciële strategie** en een business development team uit te bouwen.

Daarom zijn we op zoek naar een team van sterke **business development (freelance) profielen**: zowel personen met een stevige kennis binnen life sciences als juniors die we snel kunnen opleiden. Zij zullen de klanten actief ondersteunen met het implementeren van de commerciële strategie.

Jobomschrijving

- Je zal de **business development** van onze klanten op jou nemen op projectmatige basis. samen met een senior business developer. Je zal eerste klanten voor onze klanten zoeken en zo het product/service stevig lanceren op de markt.
- Je werkt zij-aan-zij met het salesteam van de klant en helpt hen bij al hun vragen.
- Je gebruikt **innoverende marktstrategieën** om de eerste nieuwe klanten te overhalen.
- Je bouwt mee aan de **optimalisatie van het aanbod** om zo maximaal in te spelen op de vraag van de klant.
- Je geeft het startschot voor de onderhandelingen van het **samenwerkingscontract**.

Studie, ervaring en skills



Diploma bio-ingenieur, biomedische wetenschappen of andere **master in wetenschappen**



Ervaring in sales/ business development binnen life sciences is een grote PLUS



Vloeiend Engels-, Nederlands- en/of Franstalig
Je deelt graag je kennis met anderen en werkt graag zelfstandig én in team



Je bent een **echte verkoper** en speelt makkelijk in op de behoeften van de toekomstige klanten