

# NOS PROGRAMMES PARTENAIRES



## Découvrez les différents programmes partenaires et leurs avantages

Notre objectif est de permettre à tous les partenaires ou les sociétés qui souhaitent le devenir, de tirer profit de chaque contenu de nos programmes.

	AUTHORISED	SILVER	GOLD	MSSP
<b>BÉNÉFICES</b>				
Accompagnement Commercial / Technique	✓	✓	✓	✓
Accompagnement Marketing co-financé	—	sur demande *	✓	✓
Deal Registration et protection	✓	✓	✓	✓
Equipement de démonstration	—	✓	✓	✓
Logo sur le site de Gatewatcher	—	✓	✓	✓
Fourniture de contenu et communication conjointe	—	sur demande *	✓	✓
Leads qualifiés fournis	—	—	✓	✓
Accès direct au support de niveau 1 et 2	—	—	—	✓
Accès direct au support de niveau 3	✓	✓	✓	✓
Accès aux programmes bêta et "Early adopter"	sur demande *	sur demande *	✓	✓
Accès aux licences MSSP	—	—	—	✓
<b>ENGAGEMENTS</b>				
Accords de partenariat	✓	✓	✓	✓
Plan commercial	—	—	✓	✓
Suivi et reporting des leads	—	—	✓	✓
Bilan commercial trimestriel (QBR)	—	sur demande *	✓	✓
Personnel commercial accrédité	1	1	2	2
Personnel avant-vente accrédité	1	1	2	2
Expert sécurité certifié	0	1	2	2
GCSP (Gatewatcher Certified Security Professionnal)	0	1	2	2
GCSE (Gatewatcher Certified Security Expert)	0	1	2	2
GCSA (Gatewatcher Certified Security Analyst)	0	1	2	2
Soc audité	—	—	—	✓

\*sur demande du partenaire et validation de Gatewatcher

## Vos avantages et engagements en intégrant le programme partenaires

BÉNÉFICES	
Accompagnement Commercial / Technique	Gatewatcher s'engage à former techniquement et commercialement et ce de manière continue le partenaire afin qu'il bénéficie de toutes les informations nécessaires à la revente, le déploiement de ces solutions
Accompagnement Marketing co-financé	Gatewatcher s'engage à co-financer des événements direct ou indirect liés à son activité dans le but de promouvoir la marque ou dans le cadre d'augmenter sa part de marché
Deal Registration et protection	Les partenaires qui en font la demande, peuvent bénéficier d'une protection et de remises préférentiels dans le cadre ou le partenaire nous remonte un projet sur lequel ni Gatewatcher ni un autre partenaire n'en ayant eu connaissance
Equipement de démonstration	Gatewatcher s'engage à fournir l'ensemble des équipements et informations pour que le partenaire puisse être autonome pour présenter ou démontrer la solution
Logo sur le site de Gatewatcher	Dans le cadre du partenariat avec Gatewatcher le Logo de la société partenaire pourra être utilisé sur le site web <a href="http://www.gatewatcher.com">www.gatewatcher.com</a>
Fourniture de contenu et communication conjointe	Gatewatcher s'engage à fournir l'ensemble des documentations concernant les solutions et pourra dans le cadre d'action marketing co-financé faire des communications dédiées et conjointes avec le partenaire
Leads qualifiés fournis	Gatewatcher s'engage à fournir des projets qualifiés à ces partenaires ou à travailler sur la base client/prospect du partenaire afin de détecter des nouveaux projets
Accès direct au support de niveau 1 et 2	Gatewatcher se réserve le droit d'accès au support Niveau 1 et 2. Seul les partenaires et u/ou utilisateur final ayant souscrit à un support Niveau 1 et 2 pourront en bénéficier
Accès direct au support de niveau 3	L'accès au support Gatewatcher est uniquement disponible aux partenaires. Les utilisateurs finaux n'y ont pas accès et si ils y parviennent Gatewatcher n'aura aucune obligation de réponse et le reverra vers son partenaire historique
Accès aux programmes bêta et "Early adopter"	Les partenaires pourront si ils le souhaitent rentrer dans notre programme beta testeur ou "Early Adopter" sur simple demande par mail
Accès aux licences MSSP	Des licences et références spécifiques dédiées aux partenaires ayant signé le contrat MSSP
ENGAGEMENTS	
Accords de partenariat	Signature du contrat de partenaire, conditions essentielles de l'accord entre Gatewatcher et le revendeur
Plan commercial	En fonction du statut le partenaire et Gatewatcher mettrons en place un plan d'action commercial afin de définir des objectifs, et des pistes pour détecter des projets
Suivi et reporting des leads	Mise en place des réunions de suivi et de reporting, afin de suivre l'avancer des projets fournis ou non aux partenaires
Bilan commercial trimestriel (QBR)	Un bilan à minima trimestriel sera mise en place pour les partenaires Gold ou en faisant la demande afin d'assurer le suivi commercial et de mettre à jour le plan commercial
Personnel commercial accrédité	Dans le cadre du contrat de partenariat, il y est stipulé qu'au moins une personne commerciale sera référente sur les solutions Gatewatcher
Personnel avant-vente accrédité	Dans le cadre du contrat de partenariat, il y est stipulé qu'au moins une personne technique sera référente sur les solutions Gatewatcher
Expert sécurité certifié	Gatewatcher est une société spécialisée dans la cybersécurité, il est fortement recommandé d'avoir une personne Expert en CyberSécurité certifié et qui pourra valider les évolutions Gatewatcher
GCSP (Gatewatcher Certified Security Professionnal)	la certifications GCSP de une ou plusieurs personne pourra être demandées aux partenaires. Ceux-ci ont 12 mois à la signature du contrat de partenaire pour former le nombre de personne requise pour conserver son statut chez Gatewatcher
GCSE (Gatewatcher Certified Security Expert)	la certifications GCSE de une ou plusieurs personne pourra être demandées aux partenaires. Ceux-ci ont 24 mois à la signature du contrat de partenaire pour former le nombre de personne requise pour conserver son statut chez Gatewatcher
GCSA (Gatewatcher Certified Security Analyst)	la certifications GCSA de une ou plusieurs personne pourra être demandées aux partenaires. Ceux-ci ont 24 mois à la signature du contrat de partenaire pour former le nombre de personne requise pour conserver son statut chez Gatewatcher
Soc audité	Dans le cadre d'une utilisation conforme de nos solutions, Gatewatcher pourra faire une audit des centres opérationnel de sécurité utilisant ces solutions
*sur demande du partenaire et validation de Gatewatcher	

N'hésitez pas à prendre contact avec notre équipe commerciale en écrivant à [channel@gatewatcher.com](mailto:channel@gatewatcher.com) ou directement sur notre site web.