



富樂敦市場有限公司

業務發展經理

工作概述

我們是一家在線外匯經紀商，目前正在尋求聘用充滿活力的業務發展經理來擴大我們不斷壯大的專業銷售團隊。

這業務發展經理作為公司的前線發揮著至關重要的作用。該職位將對公司的品牌、公眾聲譽和客戶滿意度產生直接影響。主要職責是加強公司與客戶之間的關係。

工作職責

- 發展和管理與我們的主要是介紹經紀人的客戶和合作夥伴的關係
- 制定業務計劃和戰略，以不斷擴大客戶群並管理該經紀行業的趨勢理念和實踐
- 通過聯繫潛在客戶來定位潛在的新業務；發現並探索與新客戶合作的機會
- 通過參加博覽會、交易活動和研討會/網絡研討會來介紹新業務
- 注重結果，能夠實施活動來增加收入，並有能力分析結果並對其進行改進。
- 計劃並在亞太地區進行演講並推廣公司的產品和服務
- 研究並確定新的市場銷售機會。負責通過促銷計劃、活動、活動確保向潛在客戶進行銷售和營銷
- 協調和監控銷售行動計劃的實施，包括分析市場機會和競爭對手的活動。
- 及時了解金融市場新聞和知識。

富樂敦國際有限公司

格里菲斯企業中心 305 室
郵政信箱 1510
金斯敦比奇蒙特
聖文森特和格林納丁斯公司編
號：24426 IBC 2017

電話：+64 21 0822 7610

電子郵件：Corporate@fullertonmarkets.com

網站：www.fullertonmarkets.com

要求

- 優秀的溝通和人際交往能力，能夠為不同的客戶需求識別並提供全面的解決方案
- 必須自信、自我激勵和極度目標驅動。
- 通過電話或電子郵件輕鬆接近潛在的潛在客戶。
- 強大的聯網能力
- 能夠主動工作，擴大業務並產生銷售線索
- 外匯 (Forex) 行業的銷售經驗是此職位的重要考慮因素。
- 在銷售和業務發展方面取得成功的證明是必須的，至少需要 2 年的經驗

好處

我們為成功申請者提供有吸引力的薪酬和福利方案，其中包括：

- 5天的工作環境，
- 年假（14天），
- 有吸引力的薪水和佣金包