



Xavier de Pauw rejoint le conseil consultatif de B2B-Fintech Blanco

22-02-2021 - A partir du 1er février, Xavier de Pauw a rejoint le conseil consultatif de B2B-fintech Blanco. Xavier de Pauw a travaillé pendant dix ans chez Merrill Lynch, notamment en tant que directeur du Fixed Income Structured Finance & Investments, et conseillera Blanco sur les développements dans le secteur financier et les technologies financières.

Le conseiller de Blanco n'est pas un inconnu dans le domaine des technologies financières. Auparavant, De Pauw a été co-fondateur et CEO de la banque en ligne MeDirect, a co-écrit un livre sur la WealthTech, et a été fondateur et président de Fintech Belgium. De Pauw a également occupé le poste de chef de groupe de l'innovation stratégique et du marketing chez Degroof Petercam.

Selon M. De Pauw, "Blanco a l'ambition et le potentiel de devenir un acteur paneuropéen sur un marché qui réclame de l'innovation. De nombreuses banques privées et gestionnaires d'actifs voient leurs coûts grimper en flèche en raison des nouvelles réglementations et leurs bénéfices sont en même temps sous pression. Ces secteurs ont besoin d'innover et Blanco leur rend la tâche gérable et abordable en automatisant toute la chaîne de gestion des actifs de manière efficace et conviviale. De cette manière, les institutions financières, grandes et petites, peuvent rester indépendantes, se développer de manière rentable et continuer à se conformer aux (nouvelles) législations et réglementations".

À propos de Blanco

Le fournisseur Fintech B2B Blanco a été fondé fin 2015 et développe une technologie spécialement destinée aux gestionnaires d'actifs qui automatise l'ensemble du processus de gestion des actifs. La plate-forme se compose d'une suite KYC & Compliance et d'une suite d'investissement: ensemble, elles facilitent et rendent plus efficaces la gestion et l'administration des KYC, de la conformité, des portefeuilles et des actifs, de sorte que les gestionnaires d'actifs peuvent se concentrer sur le contact et le conseil aux clients. En effet, l'équipe de Blanco ne croit pas seulement à la technologie, mais à la symbiose entre l'homme et la

blanco

machine : le meilleur service vient de la combinaison de l'automatisation et du facteur humain. Les solutions de Blanco sont aujourd'hui utilisées par 125 institutions financières dans six pays européens.

Pour plus d'informations, voir : www.useblanco.com.